

Sales Support (m/w)

Ihre Aufgaben

- Sie sind kompetenter Ansprechpartner für unsere Interessenten, Kunden und Partner bei allen Fragen rund um unser Leistungsspektrum
- Sie beraten unsere Kunden bei Analyse und Optimierung ihrer spezifischen Geschäftsprozesse
- Sie sorgen für die Konzeption und Umsetzung kundenorientierter Lösungen und sind Schnittstelle zwischen Vertrieb und Professional Services
- Sie erstellen in Kooperation mit unserem Vertrieb eigenverantwortlich kundenspezifische Produktdemonstrationen auf Basis unseres Leistungsangebots

Ihr Profil

- ein ausgeprägtes (software-) technisches Verständnis
- fähig, sich schnell in komplexe Aufgabengebiete einzuarbeiten
- ein hohes Maß an analytischem Denkvermögen
- selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- gute Präsentationsfähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- Bereitschaft zur Mobilität
- kundenorientiertes Denken
- sehr gute EDV-Kenntnisse (MS-Office, Datenbanken, Outlook)
- sehr gute Englischkenntnisse

Ihre Qualifikation und Motivation

Sie erfüllen die Voraussetzungen für diese Position, wenn Sie neben einem abgeschlossenen Studium (Bachelor, Master oder Diplom) idealerweise im Bereich der Informatik, Wirtschaftsinformatik oder Ingenieurwissenschaft Erfahrungen in der IT-Branche vorweisen können. Sie ergänzen unser expandierendes Team optimal, wenn Sie insbesondere Engagement, Kreativität und Flexibilität mitbringen.

Wir bieten Ihnen ...

... interessante, herausfordernde Aufgaben in einem dynamischen und leistungsstarken Team. Bringen Sie Ihre Erfahrung und Ihr Know-how in eine teamorientierte Unternehmenskultur ein. Gerne bieten wir auch Berufseinsteigern diese interessante Perspektive. Gestalten Sie Ihre Zukunft in einem Zukunftsunternehmen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen. Bitte senden Sie diese per E-Mail an bewerbung@insiders-technologies.de. Bei Fragen stehen wir Ihnen auch gerne telefonisch zur Verfügung (+49 (0)631 303 1700).